



Domotica wordt toegankelijker

Applicatieverhaal



Waar domotica tien jaar geleden nog een verhaal was van hightech snuffjes waarmee mensen zichzelf en hun woning konden onderscheiden, speelt de technologie vandaag een steeds belangrijkere rol in het streven naar energie-efficiëntie. Het Belgische TELETASK – een wereldspeler in domotica – heeft haar productgamma aangepast aan deze trend, met een grotere focus op de installateur. Nieuwe behuizingen van Phoenix Contact helpen om de producten toegankelijker te maken en de installatiekost te verminderen.

Het Belgische TELETASK, gevestigd in Gent, is een grote naam in de wereld van domotica. Van iconische gebouwen zoals de Gherkin (de ‚komkommer‘) in Londen tot de luxueuze villa’s van sjeiks en popsterren – overal ter wereld zijn de fraaie toetsenpanelen en aanraakschermen van TELETASK terug te vinden. Achter deze moderne interfaces bevinden zich geavanceerde controlesystemen die alle technische aspecten van een woning of gebouw kunnen aansturen.



Het verhaal van TELETASK begon in 1984, in een periode waarin Vlaanderen een bloeiende start-up scene kende in de technologiesector. Hoogtepunt was de expo Flanders Technology International, waar het bedrijf overigens onderscheiden werd als laureaat in een wedstrijd voor jonge exporteurs.

TELETASK had het in die periode nochtans niet makkelijk, herinnert oprichter en General Manager Johan Vander Beken zich. *“We waren tien jaar te vroeg met onze ideeën. Ze konden wel al gerealiseerd worden maar onze oplossingen waren verschrikkelijk duur. We moesten ons dus op de top van de markt richten en meteen internationaal gaan.”*

Intussen is er veel veranderd. Het topsegment dat uit is op snuffjes en uitstraling is er nog steeds, maar daarnaast richt TELETASK zich steeds meer op de veel grotere markt van design domotica maar met energie-efficiëntie als een van de cruciale drijfveren voor verdere groei.

“We hebben recent een onderzoek gedaan in samenwerking met het onderzoekscentrum VITO”, legt Johan Vander Beken uit. *“In een woning met halfopen bebouwing, waarin alle technieken die vandaag gangbaar zijn inzake energie-efficiëntie geïmplementeerd zijn, kan met domotica nog eens 500 euro bespaard worden per jaar. Het gaat dan om de intelligente aansturing van ventilatoren, regeling van luchtkwaliteit, voorkomen van oververhitting in de zomer, het toepassen van nachtkoeling, enz.”*



Upgrade van technische modules

Een van de bottlenecks in dat verhaal is de kennis in de installatiewereld. Een doorgedreven automatisering maakt de installaties in een gebouw veel complexer dan de klassieke benadering met puur elektrisch installatiemateriaal. *“We werken dan ook enkel met een netwerk van gespecialiseerde systeemintegratoren die zich permanent verder bijhouden”.*

“Met de TTSchool bieden we online opleidingsfilms aan maar er zijn ook regelmatig webinar opleidingen om de concepten en producten nog beter te communiceren naar studieburelen en systeemintegratoren”, zegt International Sales Manager Jasmin Vander Beken. *“Daarbij proberen we ook de drempel om met onze systemen te werken, te verlagen.”*

Dat is geen overbodige luxe, want naast de exclusieve toetsenpanelen en andere interfaces in de woning, telt het productgamma van TELETASK meer dan 100 verschillende interfaces om in elektrische verdeelborden te monteren. Het gaat dan om de diverse controllers en een uitgebreid gamma aan interfaces naar andere systemen zoals verlichting, verwarming, koeling, multimedia, toegangscontrole, beveiliging, enz.

Deze technische interfaces hebben recent een upgrade gekregen, waarbij gekozen werd voor de behuizingen van Phoenix Contact, niet alleen om deze een mooiere, professionele look te geven en

gebruiksvriendelijker te maken maar ook om ze zowel sneller te kunnen produceren als te plaatsen.

De BC Housing productfamilie is bedoeld voor producten die in een standaard residentieel elektrisch bord op een din rail geklikt kunnen worden. Klanten kunnen bij Phoenix Contact zelf de kleur van de behuizingen kiezen en ze laten bedrukken. Het is ook mogelijk om de dekseltjes te laten bewerken, zodat bijvoorbeeld openingen voorzien worden voor indicatie-LED's.



Service van Phoenix Contact

TELETASK gebruikt vier verschillende afmetingen van de BC Housing productfamilie wat tot een zekere standaardisering geleid heeft. Men heeft immers nog slechts vier basisprofielen waarin de printplaten voor deze verschillende producten geplaatst worden. Daarop komen de voorbedrukte deksels die dus wel verschillend zijn voor elk individueel product.

Johan Vander Beken: *“In het verleden gebruikten we eigen behuizingen met een metalen deksel. Dat gaf extra werk voor de installateur omdat al die deksels ook geaard moesten worden. Toen we besloten hadden om naar kunststof behuizingen over te stappen, hebben we diverse opties bekeken waarbij we uiteindelijk gekozen hebben voor de oplossing van Phoenix Contact.”*

“Een belangrijk punt hierin”, vervolgt Johan Vander Beken, *“is de service die Phoenix Contact levert. We hebben hier eind 2014 een nieuwe assemblagelijng geplaatst, maar we proberen de logistiek zo eenvoudig mogelijk te houden. Dat Phoenix Contact de behuizingen bedrukt en voorbereidt voor LED's en andere, helpt daarbij. Zij plaatsen ook al de clips die gebruikt worden om de profielen op de rails te klikken, zodat ook die stap bij ons uitgespaard kan worden.”*

Toch was de overschakeling naar de nieuwe behuizingen een behoorlijk ingrijpend project want zowat 90% van de printplaten moest een redesign krijgen. TELETASK greep die gelegenheid aan om over te stappen op 32 bit-processoren wat het hele gamma tegelijk performanter maakte. Die performantie is een belangrijk element in het aanbod. Dankzij een eigen, uiterst snelle, communicatiebus slaagt het bedrijf er bijvoorbeeld in om de aansturing van vele honderden kringen voor verlichting in grote gebouwen zonder zichtbare vertraging te realiseren. In grote residentiële en professionele projecten is dit vaak heel belangrijk.



Besparing van tijd en kosten

Met de opmars van het Internet of Things zal die performantie alleen nog belangrijker worden. Systemen vanop afstand raadplegen en besturen is een wezenlijk onderdeel van het concept van TELETASK en het TTcloud systeem. Het bedrijf acht zich dan ook goed geplaatst om volop mee te gaan in deze nieuwe trend. Het is dan opnieuw zaak om het voor de installateur zo eenvoudig mogelijk te maken.

“Een installateur verkoopt geen domotica of Internet of Things”, zegt Johan Vander Beken. *“Hij biedt zijn klanten bepaalde oplossingen aan en moet precies weten hoe die te realiseren. Met de nieuwe behuizingen wordt dat alweer iets eenvoudiger. Hij bespaart ook tijd omdat de behuizingen niet meer geaard moeten worden. Ook voor ons is de assemblagekost verminderd door de service die vooraf al door Phoenix Contact geleverd wordt. De overstap naar de nieuwe behuizingen is daardoor financieel een nuloperatie geweest, die wel een aanzienlijke meerwaarde oplevert.”*

De componenten in de schakelkast zien er nu immers even modern en innovatief uit als de mooie en leuke interfaces die binnen in een gebouw geplaatst worden. En de gebruiker, die ziet het resultaat in een hoger comfort, verbeterde veiligheid en niet in het minst ook op zijn energiefactuur.

Meer weten?

Patrick Hellebosch


Account Manager Device Connections

Email: phellebosch@phoenixcontact.be

Tel.: 02 723 98 11



Het Belgische TELETASK, gevestigd te Gent, is een grote naam in de wereld van domotica.

 [linkedin.com/company/phoenixcontactbelgie](https://www.linkedin.com/company/phoenixcontactbelgie)

 [youtube.com/phoenixcontactbe](https://www.youtube.com/phoenixcontactbe)

 twitter.com/PhoenixContactB

 [phoenixcontact.be/blog](https://www.phoenixcontact.be/blog)

PHOENIX CONTACT nv/sa
Minervastraat 10-12
1930 Zaventem
Tel.: 02 723 98 11
www.phoenixcontact.be